



Nr 2 1994

- *INFO*

Ur innehållet

- Boxholm Stål besöker Ullmans
- Koncernmästerskap i golf
- Sonoforms båtresa med Boxholm II

Stororder till Alvenius



Alvenius Industriers VD Björn Nyberg

Ledare

År 1964 gjorde jag tillsammans med två andra teknologer mitt examensarbete vid Chalmers Tekniska Högskola i Göteborg. Arbetet utfördes hos Eriksbergs Mekaniska Verkstad och titeln var Automatisk lastning och lossning av tankfartyg.

Lossningen av tankarna i ett tankfartyg måste ske i viss sekvens så att fartyget lutar något åt styrbord och akteröver så att sugarna kommer åt de sista oljeresterna i tankarna.

Lossningen måste även ske så att fartyget inte utsättes för höga spänningar och skjuvkrafter.

Vi klarade av beräkningarna av pumpar, rördimensioner och övrig utrustning men vi fick vissa problem med sekvensstyrningen av lastförloppen. Det fanns nämligen inga små datorer eller PC-system på marknaden.

Hade vi haft en PC för 5 000 kr så hade problemen varit lösta enkelt.

Examensarbetet blev emellertid väl mottaget och vi vick alla tre jobb vid Eriksbergs Mekaniska Verkstad.

Vad jag vill påvisa är vilken enorm elektronisk utveckling vi haft de senaste 30 åren.

Inom Boxholms AB-koncernen har vi idag 93 datorer, PC-utrustningar och terminaler. Med 250 anställda har vi 2,7 anställda per terminal.

Turligt nog finns det vissa aktiviteter som datorerna inte klarar av, t ex att segla, bada, spela golf och ligga i hängmattan.

Jag önskar Dig en skön icke datoriserad semester.

Bengt Åke Bengtsson

Boxholm Stål besöker Ullmans i Moheda

Boxholm Stål AB har ungefär 600 kunder i Sverige. För alla anställda, utom t ex säljare, som har kundkontakter, har kunder varit något väldigt anonymt, ett namn, kanske i något fall förknippat med en dimension eller en röst. Sedan flera år har önskemål framförts om ett studiebesök hos någon kund men svårigheterna med att åka iväg och ändå klara produktion och utlastning har satt hinder i vägen.

Men i år bestämde vi oss för att även dessa hinder var till för att övervinnas och den 6 och 20 maj blev det av! Uppdelningen i två grupper gjordes för att det skulle fungera hemma och med lite extraordinära insatser gick det bra.

All produktionspersonal var med och dessutom fick administrationspersonal som aldrig besökt en kund följa med.

Resan gick till en av våra största kunder i Sverige, Torsten Ullman AB i Moheda utanför Växjö. Det blev verkligen ett givande besök (då talar jag inte om de presenter vi fick). Våra värdar Per-Olof Hallgren, Jörgen Linell och Anders Karlsmo såg till att programmet var omväxlande och intressant.

Efter en kort presentation vid kaffet, som vi bjöds på vid ankomsten, följde två timmars rundvandring i fabriken. Förutom intressanta produktionsenheter och produkter som vi fick se blev det också tillfälle att ställa frågor både till guider och till personalen hos Ullmans. Det var intressant att ta del av deras erfarenheter i utbildnings- och lönefrågor, personalpolitik, maskinanskaffningar och teknisk utveckling.



Jörgen Linell visar företaget för besökarna från Boxholm.

Efter att ha tittat på automathallen med flerspindelautomater, CNC-maskiner, termisk gradering, hårdningsavdelning, materialmottagning, slutkontroll, kvalitetsavdelning m m avslutades besöket på Moheda Vårdshus.

Våra värdar informerade nu om företagets ägarstruktur och historia för att sedan gå över på mera konkreta exempel som berörde vårt material där man också visade exempel på ekonomiska konsekvenser om allt inte fungerar på rätt sätt.

Eftersom Ullmans köper 22 ton maskinstål per dag och av det tillverkar 200 000 detaljer insåg vi vikten av riktiga leveranser.

Besöket avslutades med några berömande ord om vårt material, utförande och leveranssäkerhet samt en utsökt lunch. Vi från Boxholm konstaterade att nu hade kunden fått "ett ansikte" och tackade för ett intressant besök som ger motivation för ett fortsatt bra samarbete.

Bengt Söderström

Stororder från Filippinerna till Alvenius Industrier

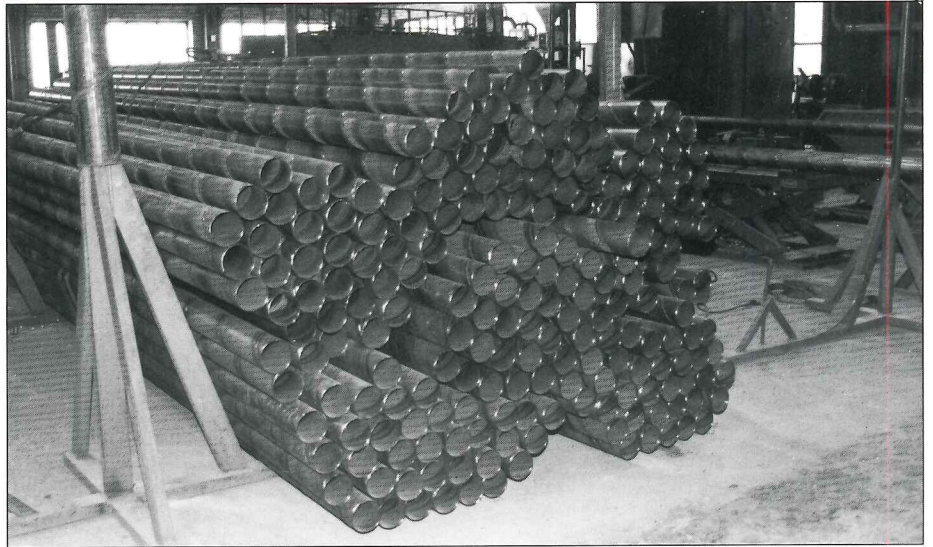
AB Alvenius Industrier i Eskilstuna har i hård internationell konkurrens erhållit en order från Philippine National Oil company på 95 km spiralsvetsade stålrör med rördelar.

Utrustningen skall användas för att pumpa vatten i ett omfattande geotermiskt projekt på Filippinerna. Ordervärdet uppgår till 12 Mkr.

Alvenius Industrier marknadsför spiralsvetsade rör och rörsystem över hela världen. De största användningsområdena är konstnöanläggningar, gruvor, tunnelbyggen och VA-anläggningar.

Exportandelen uppgår till 85 %.

Björn Nyberg



ÖW Bolagen - Organisation

Lars Westberg har framfört önskemål om att få lämna VD-befattningen för ÖW Bolagen och övergå till andra arbetsuppgifter inom företaget.

Med detta som bakgrund har beslut fattats att påbörja rekrytering av ny VD till ÖW Bolagen.

Lars Westberg kvarstår i sin nuvarande befattning till den tidpunkt när ÖW Bolagens nya VD tillträder.

Björn Nyberg

Avtackningar

Om inte med pukor och trumpeter så i alla fall med sköna blommor och tårta har vi just avtackat två av Alvenius verkliga trojänare. Tage Karnhag har arbetat i företaget i 42 år med försäljning och leveranser och Sören Jansson har haft hand om våra inköp i hela 31 år.

Björn Nyberg överlämnade gåvor och blommor från företaget och tackade för gjorda insatser för firman.

Även arbetskamraternas avskedspresenter överlämnades vid ett gemensamt eftermiddagskaffe. Representanter för dotterbolagen var också med och firade av. En ytterligare hedersgäst var Karl-Axel Bergström, som en gång i tiden anställde Sören Jansson.

Förutom dessa gratulanter har Sören även avtackats av många leverantörer för gott samarbete under åren. "En tuff men juste förhandlare" var det allmänna omdömet.

Att Tage Karnhag kommer att få mycket frisk luft och långpromenader ute på golfbanan är nog ingen vild gissning ...

Från Alvenius önskar vi dem båda en skön fast aktiv pensionärstillvaro!

Else-Marie Olofsson

HUR EN SNÖBOLL BLIR EN LAVIN

Har Du kanske också skickat ett vykort eller visitkort till den engelske pojken Craig Shergold, som ville komma in i Guinness Rekordbok?

För drygt fem år sedan, på hösten 1988, startade kedjebrevet. Då var han sju år och allvarligt sjuk i cancer och ville så gärna hinna komma in i Rekordboken med ett rekord på 1 miljon vykort.

Vid årsskiftet 1989/90 avbröts (försökte man avbryta) aktionen, för då hade målet nåtts. Det lokala postkontoret gick på knäna och fick ta in extra personal för att klara en anstormning om 15.000 kort om dagen - bara till Craig....

Trots att pojken själv, postkontoret, Rekordboken och lokala tidningar i Sverige och annorstädes försökte få hejd på insändandet fortsatte breven bara att välla in.

Våren 1991 hade Craig fått ta emot 33 miljoner Krya-på-dig-kort!! Givetvis finns detta rekord nu med i Rekordboken. Men inte blev det stopp på kedjebreven inte....

Craig opererades 1991 och uppgavs efteråt vara på bättringsvägen. Hur det står till med honom idag har jag inte lyckats få reda på.

Vad jag däremot vet är att nu kommer kedjebreven vällande in i nästa våg! Av den vågen har Alvenius nåtts av lite stänk i form av tre brev på lika många veckor. Ett av dem skulle adresseras direkt till Craig medan de andra två skulle tas om hand av en stiftelse i Amerika - Make a Wish Foundation, Atlanta, USA.

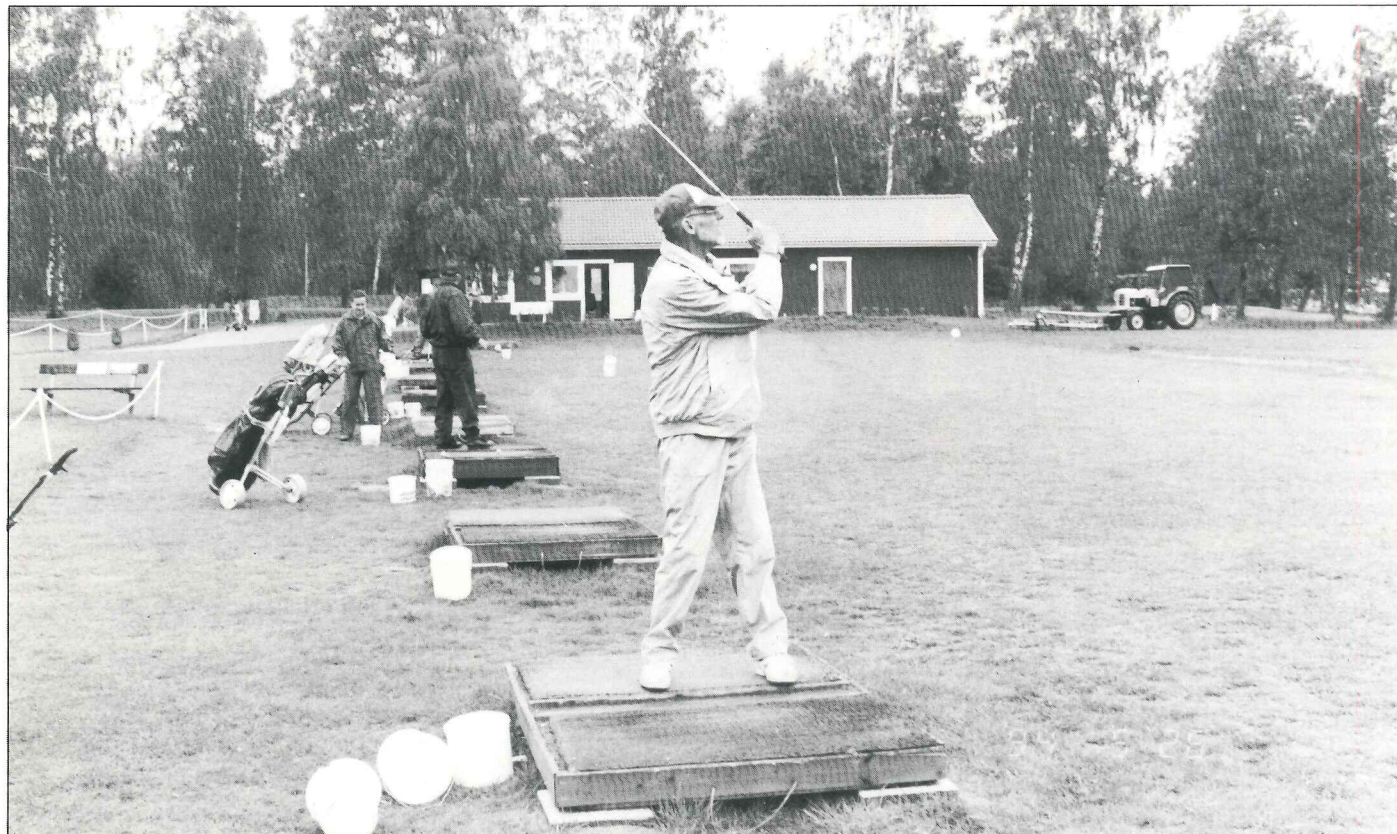
I något brev är han fortfarande 7 år i andra har han plötsligt blivit 17 år. Numera har "card" uppfattats som visitkort, så det är sådana de ber oss skicka - samt skicka brevet vidare till 10 andra företag.... Tidigare adresser som refereras till återfinns över stora delar av världen - Europa, Japan, Israel och USA.

Nu undrar jag bara helt stillsamt: "Hur få stopp på en lavin?"

Samtidigt är det förstås ändå glädjande att se att så många engagerar sig för en god sak, som motvikt till allt elände man läser om i tidningarna. Tänk bara om all denna goda vilja istället kunde kanaliseras till Rädda Barnen, Röda Korset eller andra som också hjälper och stöder barn - fastän lite mera praktiskt!

Else-Marie Olofsson

Koncernmästerskap i golf



Lars Blomqvist värmer upp inför koncernkampen.

Uttrycket "det finns inget dåligt väder bara dåliga kläder" passade bra när tredje upplagan av koncernmästerskapet i golf spelades på Tranås Golfbana den 26 maj. Den första dagen med dagsregn på tre månader, men so what.

Tävlingen genomfördes med mycket gott humör och många slag. En golfbana som är blöt är nämligen mer svårspelad än en torr bana.

Efter nio inledande hål smakade det gott med en fralla och en värmande kopp kaffe.

Segrade i tävlingen gjorde Bertil Krook (styrelseledamot) på utmärkta 33 poäng. Tvåa kom segraren i första årets koncernmästerskap, Stig Carlsson. På en hedrande tredje plats kom vår koncernchef Bengt Åke Bengtsson.

Tävlingen avslutades med prisutdelning och en enkel middag.

Till nästa år planeras att utöka antalet deltagare genom att låta även familjemedlemmar delta.

Väl mött nästa år!

Björn Pehrson

Aj, aj, aj, Bertil Krook missar en putt med några centimeter.





Efter halva banan bjöd Laila deltagarna på kaffe och frallor.



Stig Carlsson ute på banan.



Prisutdelning – Bengt Åke Bengtsson överlämnar vandringspriset till Bertil Krook.

Sonoforms båtresa på sjön Sommen



Sonoforms anställda har samlats i Tranås hamn för båttur med Boxholm II.

Den 27 maj åkte Sonoforms anställda ut på en efterlängtat utflykt till Fiskarp vid sjön Sommen. Resan började i Tranås hamn, där Bengt Åke Bengtsson och Mats-Ola Olsson från moderbolaget mötte upp för avfärd med Boxholm II. Vid fyratiden på eftermiddagen tuffade den gamla ångaren ut på en lustfylld aftenfärd och det serverades allehanda drycker med tilltugg.

Väl framme i Fiskarp var det dags för poängtävling i "Fiskarp Trekamp". Grenarna var pil-, boll- och ringkastning. Den enhälliga juryn kunde konstatera att konkurrensen var knivskarp, men mest "på hugget" verkade Sonoforms vice VD Jan-Eiwe Eriksson vara. Han korades till segrare. På andra plats kom Mats-Ola Olsson och på delad tredjeplats Sonoforms Christer Fredriksson och Mikael Jacobsson, som alla gav segrare en ordentlig match.

Därefter var det dags för middag. Ett prydligt buffébord med skinka, rostbiff och potatisgratäng hade dukats upp. Till kaffet var stämningen på topp med sånger, vits-tävling och varma tal.

Trötta men lyckliga gick vi sedan ombord på ångaren för hemfärd, där en "night-cap" erbjöds för den som ville.

Vi vill samtliga på Sonoform passa på att tacka Bengt Åke Bengtsson för en mycket

uppskattad utflykt och hoppas vi får tillfälle att fira tillsammans fler gånger.

Stefan Kallberg



Christer Andersson, Jan-Eiwe Eriksson och Erik Ågren.



"Fiskarp Trekamp" – Pilkastning.



EU och Jobben

Lönsamma företag skapar jobb

Bara konkurrenskraftiga och lönsamma företag skapar jobb. Det har vi blivit varse i den ekonomiska krisen som slagit ut tiotusentals företag och tvingat ännu fler att skära ned på verksamheten. Resultatet är att vi drabbats av den högsta arbetslösheten i Sverige på mycket, mycket länge.

När företagen går dåligt drabbar det inte bara sysselsättningen i det privata näringslivet. Verksamheten i den offentliga sektorn finansieras ju med skatter. Då företagen går dåligt och kanske tvingas lägga ned, minskar skatteinkomsterna. Det gör att pengarna till vård, skola, omsorg och andra tjänster inte räcker till, vilket i sin tur betyder nedskärningar och uppsägningar. Lönsamma och konkurrenskraftiga företag är därför den enda garanten för sysselsättning och välfärd i ett land.

Arbetslösheten är ett stort problem här som där

Hög arbetslöshet är ett lika stort problem i många EU-länder som i Sverige. Den internationella lågkonjunkturen har drabbat hela Västeuropa hårt och arbetslösheten i samtliga länder har stigit.

Arbetslösheten har dock stigit betydligt snabbare i Sverige än inom EU de senaste åren. Beräkningar visar att närmare 10 % av jobben som fanns i Sverige 1990 har gått förlorade under lågkonjunkturen. Inom EU är antalet förlorade jobb färre, bara 3 %.

Den inre marknaden skapar jobb

EU:s inre marknad innebär att olika handelshinder mellan medlemsländerna tagits bort. Det ökar handeln mellan länderna och driver företagen att bli effektivare och mer konkurrenskraftiga. Sedan samarbetet kring den inre marknaden startade i mitten av 1980-talet, har också betydligt fler jobb skapats i EU-länderna än i Sverige. I den internationella lågkonjunkturen har arbetslösheten inte heller ökat lika snabbt inom EU som i Sverige.

Tillväxt, sysselsättning och konkurrenskraft

Efter några års ekonomisk nedgång inom EU ses nu en ny optimism. Maastricht-

fördraget har trätt i kraft, EES-avtalet har börjat gälla och ett nytt GATT-avtal innebär friare världshandel. Nu kan konjunkturen äntligen vända uppåt igen. Många knyter också stora förhoppningar till EU-kommissionens omfattande stimulanspaket som har som mål att minska arbetslösheten.

"Tillväxt, sysselsättning och konkurrenskraft" är namnet på programmet och syftet är att skapa 15 miljoner nya jobb fram till sekelskiftet. Programmet innehåller inga bindande regler för medlemsländerna, men däremot en mängd förslag som varje land kan anpassa efter sina egna förhållanden. Att stödja små och medelstora företag, satsningar på informations- och kommunikationsteknologi och investeringar i vägar och järnvägar är några av programmets viktigaste punkter för att skapa nya jobb.

Var hamnar investeringarna och jobben?

Det är företagens investeringar som bestämmer var framtidens jobb skapas. Under 1980-talet fick vi se en kraftig utflyttning av svenska exportföretag till EU. Det är naturligt eftersom det för varje företag är viktigt att finnas nära kunderna. Tre fjärdedelar av svensk export går till EU-länderna och till de länder som nu förhandlar om medlemskap. *forts.nästa sida*

BOXHOLMS AB

Box 200
590 10 Boxholm

FÅR EJ EFTERSÄNDAS

Returneras till avsändaren
med anteck. om ny adress

Adressfält:

Redaktionskommittén önskar alla *En riktigt trevlig semester!*



Turlista - Boxholm II

Även i år vill vi påminna om möjligheten att göra turer på sjön Sommen med ångbåten Boxholm II.

Turlista för torgturen, fredagar fr o m 1/7 t o m 12/8 1994.

Från Idebo (Norra Vi-fjärden)	07.00
från Malexander	08.00
från Svensbo	08.35
från Färjan	09.00
till Tranås hamn	09.45

Från Tranås hamn	14.00
till Malexander	ca 16.45
från Malexander	ca 17.30
till Tranås hamn	ca 19.30

Biljettpriser till eller från Tranås

Idebo, Sånna, Malexander t o r	100 kr
Svensbo t o r	60 kr
Färjan och Liljeholmen t o r	50 kr
Enkel resa och barn 7-15 år halva priset.	

Torsdagar fr o m 30/6 t o m 11/8

2 tim rundtur från Tranåsbaden, Hätte och Malexander
Från Tranåsbaden 10.30, Hätte 11.00 och Malexander 15.00
Pris 50 kr, barn 7-15 år 20 kr

Onsdagar fr o m 6/7 t o m 27/7

Från Tranås hamn 14.00 åter 17.00
Från Hätte 14.30 åter 16.30

Lördagar fr o m 2/7 t o m 30/7

Från Tranås hamn 11.00 åter 14.00
Från Hätte 11.30 åter 13.30

Pris

från Tranås hamn, vuxna 60 kr, barn 30 kr, från Hätte, vuxna 50 kr, barn 25 kr

(Rundturer, arrangör Tranås kommun)

Söndagar fr o m 3/7 t o m 31/7

Samtliga turer utgår från Tranås hamn 15.00

Pris vuxna 60 kr, barn 30 kr

(Arrangör: Ångbåtens Vänner)

Onsdags-, lördags- och söndags-turerna

Biljettbeställning via turistbyrån, tfn 0140 - 683 33.

Reservation för ändringar, se ortspresen!

forts. från sid 7

EES-avtalet ger svenska företag tillgång till EUs inre marknad. Det är bra. Ändå är risken stor att utflyttningen av företag från Sverige fortsätter. Med bara ett EES-avtal hamnar Sverige utanför EUs tullunion. Det betyder att gränskontrollerna blir kvar. Det kostar miljarder varje år. EES-avtalet innebär heller inte att vi kan påverka EUs beslut och avtalet kan sägas upp med ett års varsel. Det här är faktorer som kommer att påverka företagets vilja att göra långsiktiga investeringar.

För att svenska företag skall få samma villkor som företagen i Europa och våga göra sina investeringar i Sverige, krävs därför ett medlemskap i EU. Ett nej i folkomröstningen skulle slå hårt mot svenska exportföretag och deras underleverantörer och både svenska och utländska företags vilja att investera i Sverige. Ännu fler människor skulle bli arbetslösa.

Källa: Industriförbundet,
Informationsavdelningen.



För anställda inom

Boxholms AB-koncernen

Box 200

590 10 BOXHOLM

Tfn 0142-525 10

Ansvarig utgivare:

Bengt Åke Bengtsson

Utgivningsmånad:

Juni 1994

Redaktionskommitté:

Ragne Andersson

Bengt Åke Bengtsson

Laila Thörn

Kontaktombud:

Lars-Göran Eklund, Boxholm Ost AB

Gun Käll, Sonoform AB

Else-Marie Olofsson, AB Alvemius

Industrier

Gösta Kindström, PTK

Eftertryck tillåtes med angivande av källan.